

# 加盟哪个蛋糕店好

生成日期: 2025-10-21

挖数喜欢逛商场，虽然每次买的东西都很少，但看新开了哪些店，哪些店又倒了，从中总能得到一些启发，近段时间我就观察到一种蛋糕店，几乎每家商场都有一家，跟其他的不同这种蛋糕会弹，就像一坨注满水的气球，给人一种料很多水分很足的感觉。它经常开在客流量多的地方，并且操作完全公开，让顾客看到蛋糕从打发、搅拌到进烤箱整个过程，蛋糕特别大1\*，从烤箱端出来时一上一下地弹，然后店员会用尺子量，切成大小一样的块块，很多顾客特别是小孩子都在旁盯着看。我很好奇开一间这样的蛋糕店能挣多少钱，刚好家附近商场有一家，于是我又来暗中观察了。商场位于佛山，客流量很一般，虽然周围有3个大型楼盘但平常来逛的只有带娃的老头老太，因此店铺以童装、早教和儿童游乐场为主。蛋糕店位于一层中间的位置，两边入口的人都会往中间走，客流量应该是商场多的。他家蛋糕都是明码标价，品类少，价格23-35元，因此只要数一数售出去的蛋糕份数就能估算营业额。这里的店员跟奶茶店的不同，很轻松，烤出一大块蛋糕分成12份装盒子后就闲下来了，等客人来买就行，不像奶茶店的陀螺妹（停不下来）。一开始我在蛋糕店5米远附近晃来晃去，由于店员比较闲，一下就注意到我了。蛋糕店加盟\_怎么加盟蛋糕店\_加盟蛋糕店怎么选品牌。加盟哪个蛋糕店好

禾季食品加盟优势产品优势：为全国各地代理商、经销商提供禾季食品全线系列产品多种组合方案，使经营者获得具备市场竞争力的源源不断的产品；企业形象优势：加入禾季食品便可获得由约客餐饮公司统一的商业品牌和统一的店内外形象设计文件、统一的宣传资料、促销物品、设备、店员服装等经营所需物品；盈利优势：店铺代理价格按投资类型不同优惠，并设有多种返点政策，让财富伙伴轻松获利；市场保护优势：严格的区域经营制度，每家店铺都有慎密的商圈设定，决不在同区域开设第2家市场；营运优势：为各地财富伙伴提供由国内实战机构市场营销管理专业人士编写的极具操作性的市场运营手册，并进行全国性品牌宣传，协助经销当地市场宣传活动；管理优势：公司总部下设店铺督导，一年365天，天天巡回在各地代理区域，协助各地投资者进行渠道扩充、店铺管理，提高经营水平，提升业绩；培训优势：定期委派\*\*进行店铺服务人员、经营人员、管理人员各层培训；不定期开办管理者教育课程，提升管理水平；设备优势：可协助财富伙伴购进专业设备和原料，以做出美味食品。牌子蛋糕加盟冰淇淋加盟批发，禾季欢迎你。

开蛋糕店要用合法的经营执照，证件都要齐全。从事食品生产经营必须先取得卫生行政部门发放的卫生许可证，方可向工商行政管理部门申请营业执照。选址和装修设计也应符合卫生要求，其设计审查和工程验收必须有卫生行政部门参加，申请食品流通许可证。所从事的人员也必须取得健康证明。\*\*\*，开蛋糕店要学会经营，对蛋糕店经营中可能遇到的情况进行分析和解决。经营过程中都会遇到或多或少的困难，要有坚持的精神和经营策略。如果你没有经验，担心不会制作蛋糕，而为开蛋糕店而忧虑，建议选择禾季公司蛋糕店加盟。

那么也\*需付出20万左右的推广费用，即使算上人力等成本，一年也\*在50万上下。套路就这么结束了吗，不存在的。很多大品牌每年会孵化十几个子品牌去招商，例如某点点奶茶，据可靠内幕消息，旗下至少二三十个奶茶子品牌，手里所握的品牌商标，没有几百也有八十。新开的品牌，连旗舰店都没有就直接在百度等各类渠道投广告，进行招商。良心一点的还会去开个旗舰店给你看看，但基本上就是注册一个商标，出一个招商加盟方案，就直接去招商了。品牌店生意火爆？顾托排队、各种促销、放慢出餐速度也都是一些惯用操作而已。还记得某茶、某蛋糕被曝光的故事吗。对于品牌总部，开一家旗舰店，赚不赚钱并不重要，关键是买的人多，如果你的综合成本在10元，你也只卖10元，很多人就会冲着价格来买你家的东西，很多不知真相的人看到后就会以为这家店生意真好，其实没人知道这家店是成本价卖的，或者找了多少托在那排队，即使这家店亏钱也没关系，招回来一个加盟商就全部回来了。加盟有风险，开店创业需谨慎。但换个思考角度，我们做互联网线上

项目，也可直接套用招商加盟的套路，这我称之为乾坤大挪移。不经历社会的磨练，怎知金钱的来之不易。

细节DIY蛋糕店业务计划模板20202020-01-06作为糕点店，您需要制定好计划就这样吗？我们可以创建自己的店面。以下是“DIY蛋糕店业务计划模板2020”，由《海外留学》的编辑编辑。\*供参考，每个人都可以阅读。细节2020年大学生餐饮业务计划样本论文3000W□rter2020-01-06如果您需要开展餐饮业务对，必须有专业的计划这样成功的概率是h□这里。以下是“2020年大学生餐饮业务计划样本3000个单词”，由《海外留学》的编辑编辑。\*供参考，每个人都可以阅读。细节你自己2020年学生\*\*终计划2020-01-06如果您需要创业对，您需要纠正自己的态度。您正在准备自己的生意吗□ftsplan之前。以下是《2020年大学生自主经营计划》，由《海外留学》的编辑编辑。\*供参考，每个人都可以阅读。细节商业用于洗车的ftsplan模板20202020-01-03企业家精神是年轻人\*\*\*\*\*想做的事情。没有人愿意为别人工作但是企业家精神必须要小心本？您在做详细可行的业务吗□ftsplan□以下是“2020年洗车业务计划模板”，由《海外留学》的编辑编辑。\*供参考，每个人都可以阅读。从事食品生产经营必须先取得卫生行政部门发放的卫生许可证，方可向工商行政管理部门申请营业执照。甜品店开

加盟究竟是利大于弊还是弊大于利。加盟哪个蛋糕店好

送4张买一送一券和30张5元券。根据\*\*\*天观察，过来买蛋糕的人大部分用券，其中每10个人有1个是买2盒走的，也就是说用买一送一券的少，大部分都是用5元券，我干脆简化一下，蛋糕有35、23、33、35、35五种价位，平均价格是，拿。这边平均1小时售出，商场开业12个小时，\*12=234份，跟店员说的“200份肯定有”吻合，\*\*\*两天每天算350份，那么一个月的营业额是（234\*22天+350\*8天）\*=216185元接下来就是算利润率了，上网查了下这种加盟的威风蛋糕店毛利率在45%以上。就我买的那一块蛋糕来说，大是蛮大，但就是普通的威风蛋糕塞进去一片芝士，45%的利润率应该有。216185\*45%=97283元减去8000的铺租，4个店员每个人算4000月薪（二线城市），水电算-8000-4\*4000-2000=71283元/月的利润以上这个数据是税前，且没算设备折旧费、蛋糕卖剩的处理等，不过这个利润就加盟店来说已经很不错了。查了一下前期加盟需要的费用如下：不过蛋糕推成出新那么快，消费者也是喜新厌旧，这种蛋糕说真的也就是那弹啊弹的比较吸引人，真正吃起来没什么特别，也容易腻，等周边楼盘的业主都吃过一次，腻了就不会再买了，千万不要轻易入坑。加盟哪个蛋糕店好

上海禾季食品有限公司专注技术创新和产品研发，发展规模团队不断壮大。公司目前拥有较多的高技术人才，以不断增强企业重点竞争力，加快企业技术创新，实现稳健生产经营。公司业务范围主要包括：冰淇淋批发，蛋糕店加盟，蛋糕店招商加盟，加盟蛋糕等。公司奉行顾客至上、质量为本的经营宗旨，深受客户好评。公司凭着雄厚的技术力量、饱满的工作态度、扎实的工作作风、良好的职业道德，树立了良好的冰淇淋批发，蛋糕店加盟，蛋糕店招商加盟，加盟蛋糕形象，赢得了社会各界的信任和认可。